

Schneider Electric

«Schneider Electric» приняла участие в 12-й Межрегиональной выставке-ярмарке, которая проходила в Челябинске с 16 по 20 марта в выставочном центре «Восточные ворота».

На стенде «Schneider Electric» был представлен широкий ассортимент продукции для рынка жилищного строительства от простых розеток и выключателей до сложных компонентов «умного дома». Образцы продукции компаний «Unica», «Merten», «Elso», «Wessen», «Lexel» («ДУЭТ» и «Этюд») и «Домовой» собирали вокруг себя множество заинтересовавшихся специалистов.

Основными посетителями стенда компании были представители проектных и монтажных организаций, проектные бюро, профессиональные монтажники и электрики.

Посетители стенда «Schneider Electric» проявили большой интерес к проекту «Бизнес-школа электрика». По данному проекту наиболее популярными были вопросы об условиях обучения, темах для теоретических и практических тренингов, учебных пособиях и сертификатах, выдаваемых по окончании курса.

Организатор выставки – Выставочный центр «Восточные ворота» – наградил «Шнейдер Электрик» дипломом за активное участие в выставке и высокий уровень представленной экспозиции.



казны. Ведь сегодня самая сложная проблема, которая возникла в Иркутской области, – это катастрофическое уменьшение поступлений в бюджет. И я рад, что этот круглый стол первыми собрали строители, производители строительных материалов, архитекторы и проектировщики. Это большой сегмент региональной экономики. В строительной отрасли Иркутской области занято более 3000 юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Акция «Покупай местное», прежде всего, рассчитана на сохранение на плаву производителей, призвана помочь им сохранить своё дело и рабочие места на благо жителей Иркутской области».

Руслан Болотов подробно остановился на сегодняшней ситуации в строительной сфере города и области. В частности, он сказал о том, что при общем спаде потребительского спроса со стороны населения на сегодняшний день на территории Иркутской области реализуется достаточно большое количество программ, направленных на стимулирование спроса в сфере жилищного строительства. Естественно, что это отразится и на спросе в производстве строительных материалов. На решение многих строительных компаний участвовать в федеральных жилищных программах влияла стоимость квадратного метра. Правительством региона и Союзом строителей Иркутской области была проведена большая работа по оптимизации отчетных данных компаний, направленная на доведение информации до Росстата в реальном виде. Благодаря этому удалось повлиять на увеличение средней рыночной стоимости квадратного метра, установленной Минрегионразвития РФ для Иркутской области. Во втором квартале 2009 года эта цифра составит 35 тыс. 150 рублей. По словам министра, это должно повысить привлекательность жилищных программ для региональных строителей и поможет им в конечном итоге выйти из кризиса. Напомним, ранее стоимость квадратного метра составляла 32,4 тыс. рублей.

Затем Руслан Болотов остановился на теме производства строительных материалов на территории Иркутской области. Специалисты понимают, что производство и использование местных строительных материалов позволит строительному комплексу остаться на плаву, снизить себестоимость квадратного метра, а также будет способствовать появлению новых путей развития как отрасли, так и в целом экономики области. Тем не менее, мы продолжаем закупать зарубежную продукцию. Но, как сказал Р. Болотов: «Очень часто материалы, которые мы получаем извне, не соответствуют стандартам качества. Например, из 20 с лишним образцов ка-

бельной продукции испытания выдержал лишь образец Иркутского кабельного завода». Экспертами был проведен анализ рынка строительных материалов, которые производятся в нашей области. Специалисты пришли к выводу, что местные производители строительных материалов способны обеспечить продукцию в полном объеме существующих сегодня в строительстве. За последние три года в Иркутской области появилось большое количество новых предприятий с современными технологическими линиями. Сегодня и в малоэтажном, и многоэтажном строительстве выдвигаются разнообразные предложения не только с точки зрения технологических решений, но и по вариантам строительных материалов – от клееного бруса до неразборных опалубок. Р. Болотов убежден, что именно материалы, которые производятся и могут производиться в нашем регионе, должны быть востребованы в первую очередь при строительстве объектов на территории Иркутской области. Региональное правительство в кооперации с Союзом строителей сейчас разрабатывает методику, которая позволит учитывать использование местных материалов на этапе проектирования. При реализации социальных программ предпочтение будет отдано проектам с использованием строительных материалов, производимых непосредственно на территории региона.

Второй проблемой строительного рынка Иркутской области, по мнению Руслана Болотова, является то, что на волне ажиотажного спроса, который наблюдался в 2006-2007 годах, появилось достаточно много компаний, зачастую плохо представляющих, что такое строительная деятельность. Так как механизм господдержки основан на жестком отборе участников на основе наличия всех необходимых разрешительных документов на работу в этом сегменте рынка, то создание СПО позволит навести порядок в отрасли.

На роли саморегулируемых организаций подробнее остановился Сергей Брилка. По приведённым им данным, сегодня на территории нашей страны действует 9 млн лицензий. Реально на строительном рынке работает не более 300-400 тыс. организаций. Очевидно, что строительный рынок наводнен организациями, обладающими лицензиями, но фактически не имеющими права работать на нем из-за отсутствия квалификации у их сотрудников. Создание СПО строителей, проектировщиков и инженеров-изыскателей позволит избавиться от неквалифицированных, недееспособных организаций, которые приносят в строительную отрасль беспорядок и безответственность. Сергей